

Mehr als Frequenz.



Ein Hub, der zur Gewohnheit wird.

bace schafft einen gemeinsamen Servicepunkt für Händler:innen, Abholung, Paketservices und lokale Angebote. Ein Standortvorteil, der Besucher:innen regelmäßig zurückbringt.

Problem

Retail-Standorte haben täglich Besucher:innen, Händler:innen, Services und Abholbedarf. Doch vieles läuft heute nebeneinander statt über ein gemeinsames System.

Abholungen
binden
Store-
Personal

Paketboxen sind
oft nur für einzelne
Anbieter:innen
nutzbar

Händler:innen,
Logistik und
Standortservices
arbeiten isoliert

Kund:innen erwarten
einfache, flexible und 24/7
verfügbare Lösungen

Frequenz wird nicht
aktiv genutzt oder
monetarisiert

Unsere Lösung

bace schafft eine offene Service-Infrastruktur für Commercial & Retail Spaces.

Ein Hub bündelt Abholungen, Paketservices, lokale Produkte und Übergaben an einem zentralen Ort. Besucher:innen nutzen den Hub per QR-Code oder Link, ohne App-Download. Händler:innen und Standortbetreiber:innen steuern Services transparent über das bace Dashboard.

01

Ein Hub für mehrere Händler:innen, Services und Nutzergruppen

02

24/7
Nutzung per
QR-Code
oder Link

03

Entlastung
operativer
Abläufe in Stores
& Servicepunkten

04

Click & Collect,
Instant Buy,
Lock, Swap und
Paketservices
an einem Ort

05

Transparenz
über Nutzung,
Auslastung und
aktivierte
Services

06

Flexible
Erweiterung je
nach Standort,
Saison und
Nachfrage

Produkt & Services

bace Hubs sind stationär oder mobil einsetzbar, modular erweiterbar und schnell einsatzfähig.

Shop (Mitnehmen)

Instant Buy

Shop & Collect

Rent

Raffle

Pick-Up (Abholen)

Click & Collect

One Delivery

Paketmanagement

Drop (Abgeben)

Lock

Swap

Returns

Send

Connect (Vernetzen)

Screens

Kampagnen

Ladeinfrastruktur

Mobilität & Standortservices

Pilot & Rollout

Der Einstieg erfolgt schnell, flexibel und mit klarer Entscheidungsgrundlage.

- Mobiler oder stationärer Hub
- Pilotlaufzeit ab 8 Wochen
- Aktivierung ausgewählter Services
- Nutzung durch Besucher:innen, Händler:innen und Partner:innen
- Grundlage für Rollout und Skalierung

Warum bace?

O1

Für Besucher:innen:
mehr Convenience

O2

Für Händler:innen:
weniger operativer Aufwand

O3

Für Standortbetreiber:innen: mehr Nutzung, höherer Servicewert und neue Erlöspotenziale

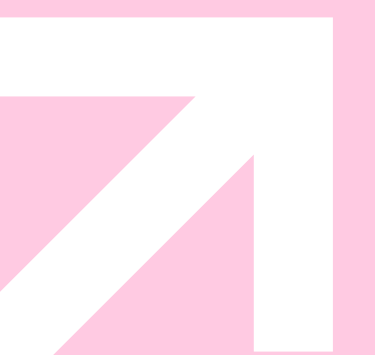
Next Steps

Start-Version
definieren

Services &
Standort auswählen

Angebot
kalkulieren

Pilot
starten



Kontakt

Joshua Dahmen
CFO & Co-Founder
joshua.dahmen@bacehub.de



Ruben Dahmen
CEO & Co-Founder
ruben.dahmen@bacehub.de